DAS REGIONALE2025 PROJEKT











PROJEKTZIELE

Smart (KI-)SERVICES FÜR NACHHALTIGE KUNDENBINDUNG IM MITTELSTAND UND HANDWERK

Wir unterstützen Unternehmen & Handwerksbetriebe auf ihrem Weg zu zukunftsfähigen Geschäftsmodellen durch:

- 1. Kundenorientierte Ausrichtung des Unternehmens
- 2. Sinnvoller Einsatz von KI-Services in der Customer Journey
 - 3. Der Weg zu serviceorientierten Kundenlösungen
- 4. **Vernetzung & Austausch** an <u>zwei</u> Transferorten in der Region

HERAUSFORDERUNG

Kundenbindung im digitalen Zeitalter

Kundenlösungen sind gefragt



Kundenerwartungen Verändern sich

> Prozesse und Kontaktpunkte zu Kunden entstehen neu

Smarte &
Persönliche
Services
für ein optimales
Kundenerlebnis

Das Kundenerlebnis online & offline entscheidet

PROJEKTINHALTE



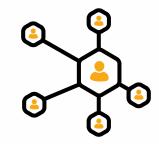
Wissenstransfer



Befähigung



Innovation



Vernetzung

PROJEKTPARTNER



Hochschule Bonn-Rhein-Sieg University of Applied Sciences





- 1. Angebot eines KI-Customer Experience Labs
- 2. KI-basierte Technologien entlang der Customer Journey erleben und testen

- 1. Kunden- und serviceorientierte
 Transformation von
 Handwerksbetrieben
- 2. Wissenschaftliche Begleitung und Konzeption von Transferorten

- Kundenbindung und neue
 Geschäftsmodelle durch Smart
 Services
- 2. Entwicklung eines **Digital- Balance-Checks**
- 3. Regionale Vernetzung & Coworking

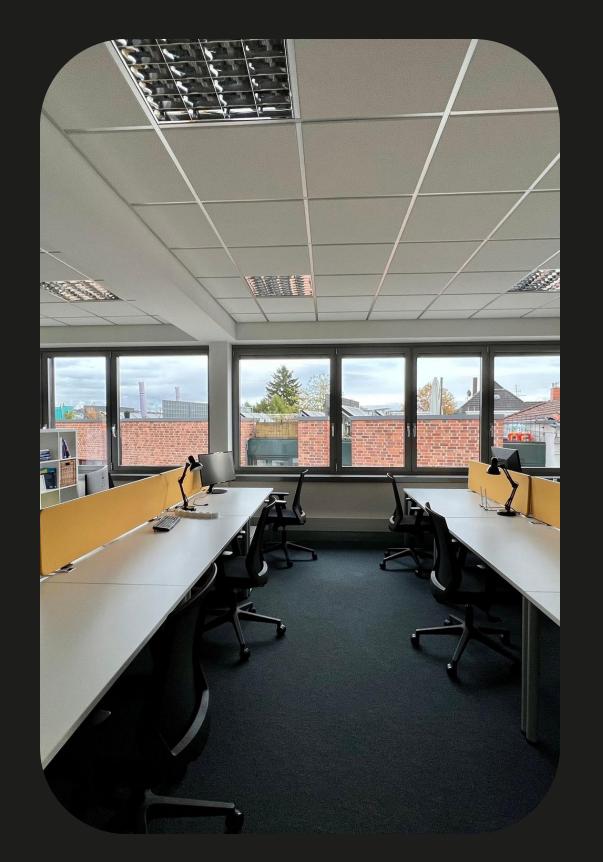
PROJEKTTEAM





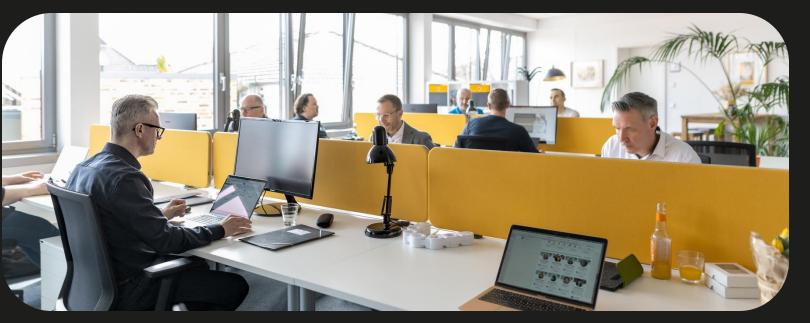
PROJEKTSTANDORTE

HENNEF











WINTERSCHEID









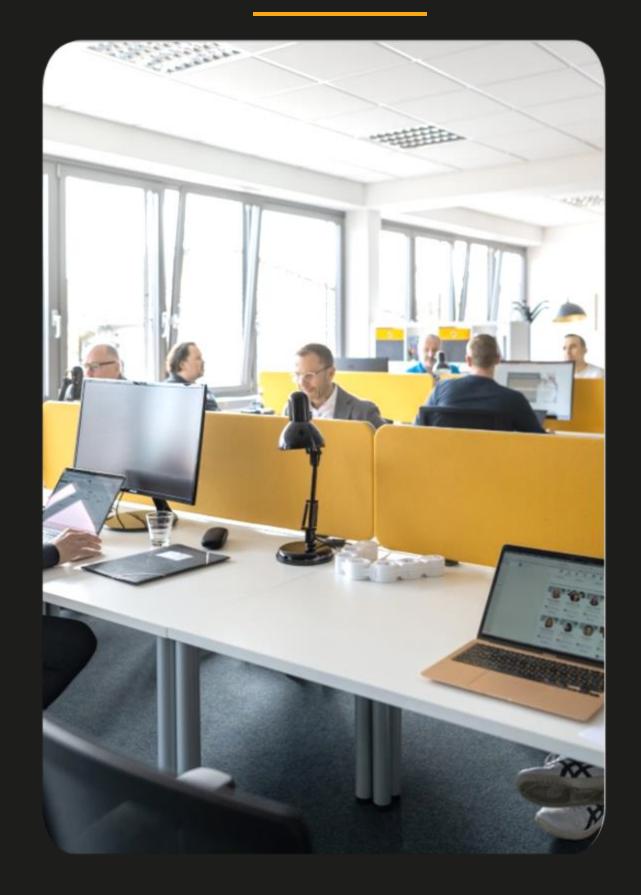


PROJEKTANGEBOTE

COWORKING & NETWORKING

INNOVATION

WORKSHOPS







COWORKING & NETWORKING

INNOVATION

WORKSHOPS



Coworking & regionale Vernetzung
Angebot & Konzeption von
Transferorten

Events und Formate

zu den Zukunftsthemen in Unternehmen & Handwerk

- 1. Digitalisierung
- 2. Demografie
- 3. Decarbonisierung
- 4. Dienstleistungsorientierung



KI-Technologien testen und erleben

KI-Customer Experience Lab

Mit KI die Customer Journey optimieren

- KI-Avatar
- 2. Chatbot
- 3. Virtual Reality



KI-Services für nachhaltige Kundenbindung

Workshops

(KI-)Services sinnvoll einsetzen und neue Kundenlösungen schaffen

- Kunden- und Serviceorientierung
- Kundenprozesse und Kontaktpunkte
- Relevanter Digitalisierungsgrad
- 4. KI-Services entlang der Customer Journey
- 5. Kundenlösungen definieren

WIR BEGLEITEN EUREN WEG ZUR KUNDENBINDUNG MIT KI-SERVICES



Digitale Transformation Kunden- und Serviceorientiert





Kundenbindung Kundenlösung Digitalisierung KI

Unternehmen

Ziele, Strategien, Leistungsangebot auf

Kundenorientierung & Digitalisierung

testen



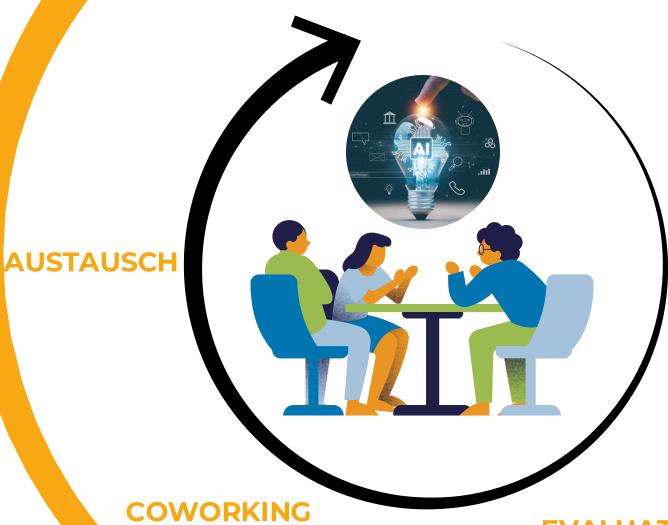
"Roadmap" für den Einsatz von KI-Services

Relevanz in der Customer Journey und Ressourcen

Daten

Verfügbargeit und Aufbereitung testen

VERNETZUNG



TRANSFER-ORTE

Kunden

Herausforderungen, Erwartungen & Prozesse verstehen

KI-Service-Technologien

Bots/Avatar/AR erleben und testen

EVALUATION

Digitalisierungsgrad

Wie digital sollten Kundenprozesse für max. Kundenbindung sein?

ANGEBOTE FÜR UNTERNEHMEN

Dienstleistungsorientierte Geschäftsmodelle entwickeln

Digitale und analoge Services kundenzentriert und entlang der Customer Journey entwickeln

Den notwendigen Digitalisierungsgrad der einzelnen Kunden-Kontaktpunkte und der gesamten Customer Journey feststellen

Kundenlösungen – Herausforderungen und Erwartungen entlang der Customer Journey checken und Lösungen definieren Wann braucht der "Kunde", was, in welcher Form?

Die Kunden- und Serviceorientierung des Unternehmens testen. Vision, Werte, Ziele- und Strategie des Unternehmens entwickeln.

Workshop Modul 6

Workshop Modul 5

Workshop Modul 4

Workshop Modul 3

Workshop-Module 1-2

KOMMENDE EVENTS



Coming soon:

Bier & Bratwurst, Impuls
 Kundenbindung im Handwerk -

05.02.2025

- DENKSTART 28.01.2025
- Fokusunternehmen werden –

22.01.2025

Außerdem: Handwerkerfrühstück

MÖGLICHE BETEILIGUNGEN

Fokus-Workshops - Anwendungsprojekt

Nutzung des Coworking-Angebotes für Mitarbeiterbindung & eigene Events

Teilnahme an Studien/Umfragen

Teilnahme an Workshops

Teilnahme & Austausch/Vernetzung an Events

Level 5 - Pilotunternehmen

Level 4 - Coworking

Level 3 - Studien

Level 2 - Workshops

Level 1 - Event

"FOKUSUNTERNEHMEN WERDEN!"

22.01.2025 um 16:00 Uhr in der Denkschmiede Hennef

Über den QR-Code gleich zum Event

anmelden!











WAS BRINGST DU MIT

Dein Unternehmen kommt aus der Region

Dein Unternehmen ist ein Kleines oder mittelständisches Unternehmen aus Industrie oder Handwerk

Du hast Lust auf Innovation durch KI-Services, Coworking und Networking

Deine Vorteile

- Du erhältst Zugang zu der Fokus-Community
- Präsenz auf Social Media, Newsletter, Website, uvm.
- Wir zeigen dir den Weg zu mehr Kundenbindung durch KI-Services
- Die Teilnahme als Fokusunternehmen ist kostenfrei
- Und vieles mehr! Du erhältst weitere Informationen am 22.01.2025



DIE DENKSCHMIEDE WINTERSCHEID

Wir sind der Standort für

Coworking

- Büros
- Event-/Meetingräume
- Arbeitsplätze
- Podcast Studio

Innovation & Vernetzung

- Workshops
- Netzwerkveranstaltungen
- Innovation Lab
- ... und mehr!

Bleib' auf dem Laufenden



www.die-denkschmiede.de



kontakt@die-denkschmiede.de



02242 9354105



0151 41998529









Hochschule Bonn-Rhein-Sieg University of Applied Sciences







CUSTOMER EXPERIENCE LAB DENKSCHMIEDE

bald am Standort Winterscheid







